



WER WIR SIND UND WAS WIR BIETEN:

Wir sind die genossenschaftliche Privatbank der Volksbanken Raiffeisenbanken und auf die Geschäftsfelder Private Banking, Fondsdienstleistungen und Kredite in allen Währungen spezialisiert. Für unsere Kunden verbinden wir Leistungsstärke und genossenschaftliche Werte wie Partnerschaftlichkeit, Stabilität und Sicherheit.

Weil nicht nur zählt, was zählbar ist.

Am Standort **Luxemburg** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

(Junior-) Relationship Manager Alternative Investments (m/w/d)

für unseren Bereich FD Business Development/Kunden.

Ihre Aufgaben:

Ihre Aufgabe ist das Relationship Management gegenüber unseren institutionellen Kunden. Sie sind Hauptansprechpartner/in im Rahmen der Gesamtkoordination der bestehenden Kundenbeziehung und übernehmen im Wesentlichen folgende Aufgaben:

- Sie sind Projektmanager (m/w/d) für neue und bestehende Fondsprojekte und gewährleisten gemeinsam mit den Fachspezialisten ein reibungsloses Onboarding über die gesamte Wertschöpfungskette.
- Sie treiben den Ausbau institutioneller Kundenbeziehungen, auch im Rahmen von Kundenbesuchen, voran.
- Sie führen die Profitabilitätsrechnung von Fondsprojekten durch und erstellen Angebote sowie Präsentationen.
- Sie sind für die initiale und laufende Due Diligence der von Ihnen betreuten Kunden verantwortlich.

Ihr Profil:

- Sie haben eine Bankausbildung und eine einschlägige Weiterqualifizierung sowie idealerweise ein wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium mit gutem Erfolg absolviert.
- Sie bringen mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Investmentfondsgeschäft, insbesondere im Bereich Customer Relationship Management / Projektmanagement, mit.
- Sie haben sich umfassende Kenntnisse der in Luxemburg geltenden rechtlichen Bestimmungen des Fondsgeschäftes aneignen können.
- Sie verfügen idealerweise über Kenntnisse im Bereich der Alternativen Anlageklassen.
- Sie repräsentieren den Bereich und seine Dienstleistungen auf Fachveranstaltungen wie Messen und Kongressen, Ihr sicheres und lösungsorientiertes Auftreten und Ihre starke Kommunikationsfähigkeit in Kundengesprächen kennzeichnen Sie in besonderer Weise.
- Der Umgang mit neuen Medien und Präsentationstechniken ist Ihnen vertraut.
- Sie zeichnen sich durch ein hohes Maß an Flexibilität, Teamfähigkeit sowie die Bereitschaft zur selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsweise aus.
- Sie beherrschen die gängigen MS-Office-Anwendungen (MS Excel, MS PowerPoint, MS Word) sicher.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Aufgabe in einem qualifizierten Team, in das Sie Ihre Kompetenz und Ideen einbringen können. Eine individuelle Personalentwicklung, attraktive Konditionen sowie gute Sozialleistungen sind für uns selbstverständlich.

Sind Sie interessiert?

Bitte richten Sie Ihre aussagefähige Bewerbung an:

Herrn Markus Leggewie, Bereich Personal. Dazu nutzen Sie idealerweise unser **Online-Formular**.