



WER WIR SIND UND WAS WIR BIETEN:

Wir sind die Privatbank der Genossenschaftlichen FinanzGruppe und insbesondere auf die Geschäftsfelder Private Banking / Wealth Management und Fondsdienstleistungen spezialisiert. Mit Assets under Management von mehr als 22,5 Milliarden Euro gehören wir zu den großen Vermögensverwaltern in Deutschland.

Unser Geschäftsmodell basiert auf der engen Kooperation mit den Volksbanken Raiffeisenbanken und unserer Präsenz an internationalen Finanzplätzen. Wir sind an neun Standorten in Deutschland sowie in Luxemburg und Zürich vertreten. Es ist diese Verbindung aus regional, national und international angesiedelter Vermögensexpertise und genossenschaftlichen Werten wie Partnerschaftlichkeit, Stabilität und Sicherheit, die unser Geschäftsmodell einzigartig und erfolgreich macht.

Für die ganzheitliche Betreuung der zugewiesenen Genossenschaftsbanken in einem hoch attraktiven Wachstumsmarkt sowohl im VR- als auch im DZ-PrivateBanking suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an den **Standorten Hamburg, München und Stuttgart** Top-Experten, die Erfolg, höchste Motivation, Professionalität und Freude an der Veränderung haben und welche die ständige Optimierung antreibt. In Vollzeit suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

PRIVATE BANKING MANAGER (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlicher Ansprechpartner bezüglich des Private Banking Leistungsangebots der DZ PRIVATBANK für die betreuten Primärbanken in allen Hierarchieebenen der Volksbanken Raiffeisenbanken (VRB): Betreuung aus einer Hand (Vorstände, Leiter Private Banking / Firmenkunden, Berater)
- Quantitative und qualitative Planung für VR- und DZ-PrivateBanking (d. h. Maßnahmen für die gemeinsame Marktbearbeitung), inklusive deren Umsetzung, Steuerung und Controlling
- VR-PrivateBanking / Bestandsarbeit im Depot B der VRB: Schulung und Unterstützung der Relationship Manager der Genossenschaftsbanken zur Befähigung des Vertriebs von Investmentlösungen der DZ PRIVATBANK
- DZ-PrivateBanking / Fresh Money: Zielkundenselektion vermögender Kunden (z. B. Kunden mit unternehmerischem Hintergrund)
- Koordination der Zusammenarbeit zwischen den Wealth Managern der DZ PRIVATBANK und den Volksbanken Raiffeisenbanken

Ihr Profil:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium und/oder Bankausbildung mit Erfolg absolviert
- Mehrjährige Erfahrungen im B2C/B2B-Vertrieb im Bereich Finanzdienstleistungen, idealerweise in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Erfahrungen als Führungskraft sowie als Trainer (m/w/d) wünschenswert
- Ausgeprägte Auftrittskompetenz sowie Unterstreichung von Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit
- Einsatzbereitschaft, Engagement, hohe Belastbarkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Vertrautheit mit den gängigen MS-Office-Anwendungen

Das bieten wir Ihnen:

- Sehr anspruchsvolle Aufgaben und langfristige Perspektiven im stabilen, nachhaltigen Umfeld einer der erfolgreichsten Bankengruppen Europas, der DZ BANK Gruppe
- Wachstumsorientierter Arbeitgeber, der Ihnen optimale Rahmenbedingungen in einem leistungsorientierten Umfeld und Perspektiven für Ihre persönliche Entwicklung bietet
- Bei uns erwarten Sie ein Arbeitsumfeld geprägt von Wertschätzung für Ihr Können, ein partnerschaftliches Miteinander und eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- Ein hervorragendes, kunden- und leistungsorientiertes Arbeitsklima mit professionellen und kompetenten Kollegen (m/w/d)
- Moderne Arbeitswelten an zentralen Standorten, inklusive flexiblen und mobilen Arbeitsoptionen

Haben wir Sie neugierig gemacht und schätzen Sie Herausforderungen?

Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Dazu nutzen Sie idealerweise unser **Online-Formular**.

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen unser Direktor Vertrieb VR Banken Herr Michael Lemke unter der Telefonnummer 0049 211 301785 91540 oder per E-Mail unter Michael.Lemke@dz-privatbank.com zur Verfügung.