



WER WIR SIND UND WAS WIR BIETEN:

Wir sind die Privatbank der Genossenschaftlichen FinanzGruppe und insbesondere auf die Geschäftsfelder Private Banking / Wealth Management und Fondsdienstleistungen spezialisiert. Mit Assets under Management von mehr als 22 Milliarden Euro gehören wir zu den großen Vermögensverwaltern in Deutschland.

Unser Geschäftsmodell basiert auf der engen Kooperation mit den Volksbanken Raiffeisenbanken und unserer Präsenz an internationalen Finanzplätzen. Wir sind an zehn Standorten in Deutschland sowie in Luxemburg und Zürich vertreten. Es ist diese Verbindung aus regional, national und international angesiedelter Vermögensexpertise und genossenschaftlichen Werten wie Partnerschaftlichkeit, Stabilität und Sicherheit, die unser Geschäftsmodell einzigartig und erfolgreich macht.

Für die sowohl inhaltliche als auch prozessuale Weiterentwicklung des Wealth Management Consulting suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort **Frankfurt am Main** Top-Experten, die Erfolg, höchste Motivation, Professionalität und Freude an der Veränderung haben und welche die ständige Optimierung antreibt. In Vollzeit suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

SENIOR WEALTH MANAGEMENT CONSULTANT BANKEN (m/w/d) Fokus Beratung

Ihre Aufgaben:

- Sparringspartner für die Relationship-Manager aus Deutschland, Luxemburg und der Schweiz bei der fachlichen Vorbereitung von komplexen Kundensituationen (On- und Offshore)
- Akquisitionsunterstützung durch Erstellung von rechtskonformen Lösungskonzepten mit ganzheitlicher Betrachtung für Privatpersonen und semi-institutionelle Kunden (Bestands- und Neukunden) sowie für Vermittler- und Partnerbanken
- Qualitativ hochwertige und vollständige Bearbeitung von Ausschreibungen (RFP) und Mystery-Shopping-Fällen
- Zentrale Schnittstelle für die Wealth Manager gegenüber dem Portfoliomanagement und weiteren Fachspezialisten (z. B. Stiftungsmanagement, Fondsdienstleistungen, Kreditmanagement, Finanzplanung, Family Office etc.)
- Koordination von Experten sowie Bündelung von Fachanfragen (z. B. rechtliche und steuerliche Aspekte etc.)
- Entwicklung von fachlichen Vertriebsansätzen zur Qualitätssteigerung im Neukundengewinnungsprozess sowohl im Direktgeschäft als auch im Verbund sowie die Aufbereitung von Best-Practice-Fällen.

Ihr Profil:

- Mehrjährige relevante Berufs- und Vertriebs Erfahrung im Wealth Management, idealerweise mit Zusatzausbildung, wie z. B. CFP, CFA, CRM oder CEFA/CIIA
- Vertieftes Fachwissen in liquiden und illiquiden Finanzprodukten (Private Equity, Mezzanine Debt, Immobilien- oder Infrastruktur-Fonds etc.)
- Vielfältige Kompetenzen in Wealth-Management-Dienstleistungen, wie z. B. Vermögensstrukturierung, Vermögensverwaltung und Advisory für Wealth-Management-Zielkunden
- Kreativität und Spaß in der Erarbeitung neuer Lösungen
- Vertraut im Umgang mit MS-Office-Produkten, insbesondere Excel

Das bieten wir Ihnen:

- Sehr anspruchsvolle Aufgaben und langfristige Perspektiven im stabilen, nachhaltigen Umfeld einer der erfolgreichsten Bankengruppen Europas, der DZ BANK Gruppe
- Wachstumsorientierter Arbeitgeber, der Ihnen optimale Rahmenbedingungen in einem leistungsorientierten Umfeld und Perspektiven für Ihre persönliche Entwicklung bietet.
- Bei uns erwarten Sie ein Arbeitsumfeld geprägt von Wertschätzung für Ihr Können, ein partnerschaftliches Miteinander und eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- Ein hervorragendes, kunden- und leistungsorientiertes Arbeitsklima mit professionellen und kompetenten Kollegen (m/w/d)
- Moderne Arbeitswelten an zentralen Standorten, inklusive flexiblen und mobilen Arbeitsoptionen

Haben wir Sie neugierig gemacht und schätzen Sie Herausforderungen?

Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Dazu nutzen Sie idealerweise unser **Online-Formular**.

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen unser Teamleiter Herr Martin Müller, Senior Wealth Management Consultant, unter der Telefonnummer 0041 44 214 92 70 oder per E-Mail unter martin.mueller@dz-privatbank.com zur Verfügung.