



Wir sind die genossenschaftliche Privatbank der Volksbanken Raiffeisenbanken und insbesondere auf die Geschäftsfelder Private Banking / Wealth Management und Fondsdienstleistungen spezialisiert. Unser Geschäftsmodell basiert auf der engen Kooperation mit der genossenschaftlichen FinanzGruppe und unserer Präsenz an internationalen Finanzplätzen. An zehn Standorten in Deutschland sowie in Luxemburg und Zürich sind wir mit mehr als 1.000 Mitarbeitern vertreten.

Mit Assets under Management von rund 20 Milliarden Euro gehören wir zu den großen Vermögensverwaltern in Deutschland. Unser Leistungsspektrum für vermögende Privatkunden, Unternehmer, Stiftungen und semi-institutionelle Kunden reicht von der Strukturierung und Verwaltung von Vermögenswerten über die Vorsorgeplanung und Stiftungsberatung bis hin zur Fondsauflage und Finanzierung. Es ist diese Verbindung aus lokal, national und international angesiedelter Vermögensexpertise und genossenschaftlichen Werten wie Partnerschaftlichkeit, Stabilität und Sicherheit, die unser Geschäftsmodell einzigartig und erfolgreich macht.

Um unsere ambitionierte Wachstumsstrategie weiter zu beschleunigen, suchen wir an den Standorten **Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hannover, München, Nürnberg und Stuttgart** erfahrene und erfolgreiche

PRIVATE WEALTH MANAGER (m/w/d)

Ihr zukünftiges Aufgabenportfolio:

- Ganzheitliche Betreuung und Beratung von sehr vermögenden Privatkunden, Unternehmern, Stiftungen und semi-institutionellen Kunden
- Erschließung der in der Marktregion vorhandenen Neukundenpotenziale
- Aufbau neuer Kundenkontakte und strukturierter, nachhaltiger Ausbau von Kundenbeziehungen

Sie als Mensch und Profi:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium bzw. bankspezifische Ausbildung und langjährige Berufspraxis im Wealth Management
- Sehr ausgeprägte Kenntnisse der Angebotspalette des Vermögensanlagegeschäftes sowie detaillierte Kenntnisse der Bewertungsverfahren, die zur Empfehlung von Wertpapieren und anderen Anlageformen führen
- Mehrjährige, nachgewiesene erfolgreiche Tätigkeit im Umgang mit hochvermögenden Kunden sowie Kundennetzwerken
- Ganzheitliches, analytisches und vernetztes Denken, gepaart mit hervorragenden Problemlösungsfähigkeiten in komplexen Kundensituationen
- Vertiefte Kenntnisse betriebswirtschaftlicher und volkswirtschaftlicher Wirkungszusammenhänge

Das bieten wir Ihnen:

- Langfristige Perspektiven im stabilen, nachhaltigen Umfeld einer der erfolgreichsten Bankengruppen Europas, der DZ BANK Gruppe
- Ein hervorragendes, kunden- und leistungsorientiertes Betriebsklima mit professionellen und kompetenten Kollegen
- Moderne Arbeitswelten an zentralen Standorten, inklusive flexiblen und mobilen Arbeitsoptionen
- Sehr gute betriebliche Altersvorsorge, Firmenwagen etc.

Haben wir Sie neugierig gemacht und wollen Sie Teil unserer Erfolgsstory werden?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Dazu nutzen Sie idealerweise unser Online-Formular unter www.dz-privatbank.com/dzpb/de/karriere.html

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Herr Uwe Seeberger, Generalbevollmächtigter Private Banking Deutschland, unter der Telefonnummer +49 911 5807 5591 -701 zur Verfügung.

Disclaimer

Bitte berücksichtigen Sie, dass wir keine unaufgefordert zugesandten Bewerbungsunterlagen von Personalvermittlungsagenturen akzeptieren. Wir arbeiten mit bevorzugten Anbietern zusammen und werden ohne entsprechende Rahmenvereinbarungen keine Vergütungszahlungen an Personalvermittlungsagenturen vornehmen. Sollten wir trotzdem ein Kandidatenprofil von einer Personalvermittlungsagentur erhalten, mit der keine Rahmenvereinbarung besteht, entstehen keine Vergütungsansprüche, wenn der Kandidat zu einem späteren Zeitpunkt im Rekrutierungsprozess berücksichtigt oder eingestellt wird.